

Франчайзинг - Практическая Технология Преобразования и Развития Современного Бизнеса!

Франчайзинг- позволяет побеждать!

Инновации по технологиям франчайзинга позволяют побеждать в бизнесе!



Дистанционное обучение на дому.
Получите курс на диске по почте или
в электронном виде на e-мэйл!

Обучение практическому внедрению франчайзинга с учетом индивидуальных особенностей и специфики деятельности, многих компаний желающих внедрить систему франчайзинга. Обучение начинающих предпринимателей с целью создания собственного, эффективного бизнеса.

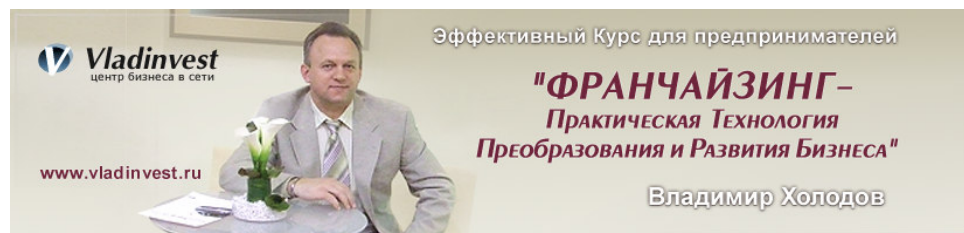
В ходе изучения курса, Вы ознакомитесь с основными понятиями и особенностями этого бизнеса, разбором определённого количества примеров из практики успешных фирм и компаний, по созданию успешной системы франчайзинга.

Рынок франчайзинга и франчайзинговых технологий, очень быстро развивается, и современному предпринимателю, для эффективного и успешного существования своего бизнеса на рынке, необходимо обратить особое внимание на франчайзинговые схемы, механизмы и технологии, с тем, чтобы преобразовать свой бизнес, в более динамичную и быстро развивающуюся систему и эффективный механизм в развитии собственного бизнеса.

Для того чтобы быть успешными и конкурентоспособными, все компании и бизнесмены, в их лице, работающие в любых отраслях экономики должны постоянно развиваться, разрабатывать и внедрять новые продукты и услуги, искать новые направления деятельности и рынки сбыта. Успешному бизнесу необходимо удерживать занятые позиции на локальных рынках и стремиться к масштабному продвижению своего продукта на национальных рынках.

Постоянное развитие и стратегические устремления на новые рынки - это обязательные направления движения для успешных компаний. Многие компании, фирмы и предприниматели испытывают технические сложности при выходе за пределы локальных рынков, расширении территории продаж своего продукта, и начале его масштабного позиционирования на общенациональном рынке.

Между тем, существует несколько рациональных моделей оптимизирующих стратегию развития компаний на любых новых рынках. Одним из самых технологичных решений проблем роста бизнеса, может стать запуск собственной программы франчайзинга или же участие в уже готовом бизнесе с использованием механизма франчайзинга.

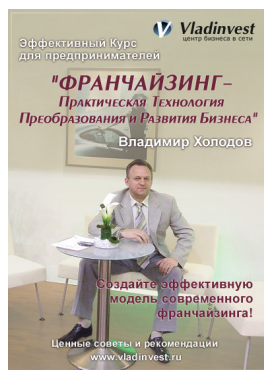


**Иметь бизнес - значит иметь ответственность!
Получать возрастающую прибыль, значит
применять новые технологии!**

Главная цель франчайзинга - чтобы компания постоянно стремилась
увеличивать стоимость бизнеса.

Наш курс поможет каждому из Вас, одному из первых, узнать ответы на самые главные вопросы о франчайзинге и о том:

Как создать бизнес на базе франчайзинга?



Дистанционное обучение на дому.
Получите курс на диске по почте или
в электронном виде на e-мэйл!

Что такое современный франчайзинг? Виды франчайзинга!

Франчайзинг - самая оптимальная и эффективная форма ведения бизнеса.

Термин «франчайзинг» происходит от французского слова «franchise», что означает «льгота, привилегия». Самая ценная и полезная льгота, которая нужна начинающему свой путь в бизнесе, - это возможность использовать уже отработанные и оправдавшие себя технологии, уже известную и популярную торговую марку, возможность обучиться и получать по ходу дела необходимые консультации.

Такие возможности могут предоставить только те компании или предприниматели, кто уже имеет опыт, знания, обладает технологическими секретами (тем, что называют «ноу-хау»), кто создал себе определенный имидж в мире бизнеса и завоевал доверие у потребителей. Все это - очень ценный капитал зрелых предпринимателей, хотя и нематериальный, но весьма эффективный, если его правильно использовать.

Система ведения бизнеса под названием «франчайзинг», как раз и создает необходимые предпосылки для такой реализации.

В такой схеме ведения бизнеса присутствуют два участника:

«франчайзер» - опытный предприниматель, продавец своего опыта;

«франчайзи» - начинающий предприниматель, или уже профессионально состоявшийся, но желающий расширить сферу своей деятельности, который покупает этот опыт и право на ведение уже налаженного бизнеса (франшизу).

Франшиза - право осуществлять определенную экономическую деятельность с использованием принципа франчайзинга, закрепленное договором, или условным соглашением, а также деятельность (производство и продажу, оказание услуг и т.п.), осуществляемую, с использованием принципа франчайзинга.

Франчайзинговый договор (договор коммерческой концессии) - договор, по которому одна сторона (правообладатель) передает другой стороне (пользователю) за соответствующую плату и на определенный или неопределенный срок права на использование фирменного наименования, на коммерческую информацию, на товарный знак, на технологию обслуживания, реализацию и продажу по отработанной технологии и т.д.

Паушальный взнос - единовременное вознаграждение франчайзера в виде определенной твердо зафиксированной в договоре (соглашении) суммы, которая устанавливается исходя из оценок возможного экономического эффекта и ожидаемых прибылей франчайзи на основе использования франшизы, также может рассчитываться как оплата затрат франчайзера связанных с продажей франшизы.

Франчайзинг - есть тот самый ключ, который позволяет людям войти в бизнес, с наименьшими затратами и с большой эффективностью.

Обучение практическому внедрению франчайзинга с учетом индивидуальных особенностей и специфики деятельности, многих компаний желающих внедрить систему франчайзинга. Обучение начинающих предпринимателей с целью создания собственного, эффективного бизнеса.

Роялти - вознаграждение в виде периодических отчислений фиксированных ставок, определяемых франчайзером на основании собственной оценки стоимости права использования торговой марки единой франчайзинговой сети, которые выплачиваются франчайзи франчайзеру ежемесячно.

Профессиональный курс по Франчайзингу!



Эффективный курс для Предпринимателей и Бизнесменов!

Франчайзинг создает оптимальные условия для построения сети без привлечения кредитных ресурсов

Франчайзинг - для франчайзора

Инновации по технологиям франчайзинга позволяют побеждать в бизнесе!



Бизнес на базе франчайзинга позволяет охватывать другие регионы, страны и континенты! Умело построенная система франчайзинга повышает доходность бизнеса и позволяет побеждать на рынке!

Построение собственных франчайзинговых систем позволяет компаниям, выбирающим оптимальную стратегию развития, решить сразу несколько проблем, связанных:

- с привлечением финансового капитала;
- с поиском партнеров;
- с конкуренцией со стороны региональных компаний;
- с увеличением стоимости бизнеса;
- с конкуренцией со стороны "пиратов"; с получением дополнительного дохода.

Практически все компании, имеющие зарегистрированную торговую марку и достигшие определенных успехов на рынке, в той или иной степени занимаются франчайзингом.

Это связано с тем, что франчайзинговый проект начинается уже тогда, когда у компании появляются собственные филиалы или представительства на региональных рынках или в других странах, открывается несколько торговых точек в рамках одного локального рынка.

При работе по этой схеме бизнес уже фактически задействует некоторые франчайзинговые механизмы. Тогда же, как правило, начинаются обращения от заинтересованных лиц, стремящихся получить информацию о возможности покупки технологий работы компании или прав на использование ее торговой марки.

Здесь собственник бизнеса должен определиться, стоит ли ему запускать собственную франчайзинговую программу. Положительное решение обычно принимается в следующих случаях.

Используя технологию практического успеха, Вы получаете гарантированную эффективность на рынке!

**Иметь бизнес - значит иметь ответственность!
Получать возрастающую прибыль, значит применять новые технологии!**

Франчайзинг продукта и имени (Product and Name Franchising)

Франчайзор лицензирует Франчайзи на ведение бизнеса с использованием его имени. Франчайзи/лицензиат при этом обладает меньшими правами, чем во франчайзинге бизнес-формата. Франчайзинг продукта и имени может варьироваться от простого вывешивания фирменного знака над предприятием, до полного бизнес-пакета.

Франчайзинг - проверенная столетиями система развития бизнеса, и никакая другая не может с ней соперничать по эффективности.

Франчайзинговые взаимоотношения должны быть прибыльными для обеих сторон!

Вы хотите стать президентом собственной компании?

Франчайзи заинтересован в максимальных продажах при минимальных затратах.



**Вы знаете, что такое качественный и удобный автомобиль?
В бизнесе, тоже необходимо качество!**

Франчайзи должен следовать правилам ведения бизнеса по франшизе и участвовать в рекламных и маркетинговых компаниях, проводимых франчайзором. Франчайзор сосредоточенно работает над тем, чтобы лидировать в конкурентной борьбе, что было бы очень трудно сделать одному франчайзи. Франчайзор предоставляет необходимую поддержку, с тем чтобы франчайзи мог уделять все внимание своим ежедневным операциям.

Для того, чтобы достичь такого уровня взаимодействия и защиты со стороны франчайзора франчайзи должен сформировать особые взаимоотношения с франчайзором. Эти взаимоотношения являются достаточно сложными, но эта ситуация сравнима с положением президента, которому помогает группа экспертов по всем важным вопросам.

Президентом является франчайзи. Президент отвечает за данный бизнес. Но президент никогда не является абсолютным специалистом во всем. У президента есть всегда группа советников, которые являются экспертами по техническим вопросам. Эти люди понимают, что президент сознает их авторитет и опыт и будет следовать их рекомендациям. Чтобы стать президентом, франчайзи должен выполнить семь условий:

- Полностью принять точку зрения франчайзора, его цели и ценности в данном бизнесе.
- Доверять и уважать франчайзора и в свою очередь формировать уважение и доверие франчайзора к себе.
- Принимать четко установленные правила и обязанности, описанные в договоре, поскольку после подписания договора они не подлежат никаким изменениям или дополнениям.
- Стремиться работать и общаться с франчайзором.
- Связать себя определенными обязательствами с бизнесом, быть верным ему в хорошие и плохие времена.
- Следовать операционным процедурам и стандартам, установленным франчайзором.
- Стать частью системы путем внесения в бизнес новых идей (с согласия франчайзора) и постоянного вкладывания усилий в бизнес.

А знаете ли ВЫ?

Зачем предпринимателю покупать франшизу?

Зачем компании строить франчайзинговую систему?



Это необходимо для того чтобы:

- Помогать человеку вести бизнес самостоятельно, но не быть в нем одиноким;
- Помогать компаниям эффективно расширяться, не неся больших затрат
- Помогать компаниям превратить свою существующую сеть в эффективно работающий и сильный бизнес!

Любой заинтересованный в покупке франшизы предприниматель должен для себя решить, являются ли для него приемлемыми такие взаимоотношения.

Когда франчайзор берет на себя обязательства по отношению к франчайзи и принимает предпринимателя в качестве франчайзи, франчайзор таким образом говорит: «Я доверяю Вам, Вы являетесь хорошим партнёром для нас, я верю в то, что Вы будете выполнять законы франшизы, а я обещаю, если Вы будете следовать законам франшизы и принимать наш опыт и знания, мы поможем Вашему бизнесу и сделаем Вас богатым и счастливым предпринимателем. Успехов ВАМ и процветания!!

Получите оптимальную стратегию развития франчайзинговой системы!

Вы хотите создать эффективную команду, для прорыва к успеху?

Мы помогаем ВАМ уверенно побеждать на рынке!



Стоимость курса составляет всего - 79 евро, с отправкой диска на ваш почтовый адрес или в электронном виде на Ваш e-мэйл!

Организуем доходный бизнес в регионе на базе нашего бренда и готовой системы эффективного франчайзинга!

Готовый бизнес по системе франчайзинга, для начинающих и профессиональных предпринимателей!

Огромное количество людей, желающих влиться в экономику наших стран путем **создания своего собственного бизнеса**, с каждым годом растет повсеместно.

Многие пользователи хотят заняться надёжным и доходным бизнесом, но не знают с чего начать, каким бизнесом заняться, как его правильно и эффективно организовать и как лучше распорядиться финансовыми возможностями? Мы предлагаем Вам Франчайзинг – инновационный путь к успешному ведению и развитию уже готового бизнеса!

Следует напомнить, что провести анализ рынка, мониторинг необходимой информации и написать удачный бизнес-план может далеко не каждый, да и благодаря отсутствию опыта, у большинства пользователей нет возможности удостовериться в надёжности партнёра.

Если Вы читаете данный текст, тогда Вам должно быть, очевидно, что с Вами надёжный партнёр и Вам предлагают, реально надёжный, успешный и доходный бизнес.

Известный бренд, пользующийся доверием десятков тысяч партнёров позволяет смело начинать бизнес в нашем проекте!

Что мы предлагаем нашим партнёрам?

Реальную систему продажи наших профессиональных курсов, для бизнесменов и предпринимателей, малого, среднего и крупного бизнеса.

Реальный механизм участия всех предпринимателей мира, владельцев бизнеса, в нашем проекте.

Выверенная система создания и развития партнёрского бизнеса.

Получение невероятных доходов и развитие системы постоянно растущих финансовых активов.

Достойную и эффективную систему вознаграждения!

Высоко эффективную программу поощрения всех активных партнёров.

Такого нет, в современном мире, чтобы франчайзи, ещё получал бы, премии от франчайзера. В нашем проекте, это присутствует и становится эффективным стимулом для всех партнёров! С нами можно только побеждать!

Помните! Вы получаете у нас самые привлекательные условия сотрудничества!

Вам выгодно стать нашим партнёром!

Небольшая сумма инвестиций – всего 675 евро!

Очень перспективный и доходный вид бизнеса!

Предлагаем готовую систему Виртуального франчайзинга!

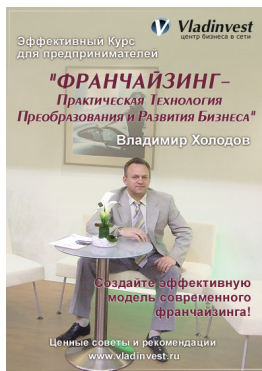
Высоко эффективный бизнес по производству и продаже, лицензионных CD - DVD с реальной возможностью заработка от 5.000 до 11.000 Евро в месяц! Ваша прибыль и эффективность бизнеса повышается до 3.600% в год!

Организуем доходный бизнес в регионе на базе нашего бренда и готовой системы эффективного франчайзинга!

Покупайте эффективную стратегию развития франчайзинговой системы!

Вы хотите стать президентом собственной компании?

Франчайзи заинтересован в максимальных продажах при минимальных затратах.



Закажите курс и узнайте прямо сейчас благодаря чему прибыль вашего бизнеса может возрасти на 30-40%, уже через несколько дней!

Основные преимущества, которые получает предприниматель, покупая нашу франшизу:

Реальная возможность стать или остаться самостоятельным владельцем бизнеса.

Использование своего капитала (франчайзи) в обмен на знания и опыт франчайзера вместо того, чтобы тратить время и средства, на поиски каких-либо новых путей и направлений бизнеса.

Право вести свой бизнес под нашей торговой маркой, имеющей качественный бренд, пользующийся отличной репутацией на рынке.

Использование, реально успешной концепции бизнеса.

Оперативное использование специфики и особенностей местного рынка для широкого проникновения на него с помощью опыта франчайзера.

Оперативные управленческие консультации от профессионалов в выбранной вами деятельности.

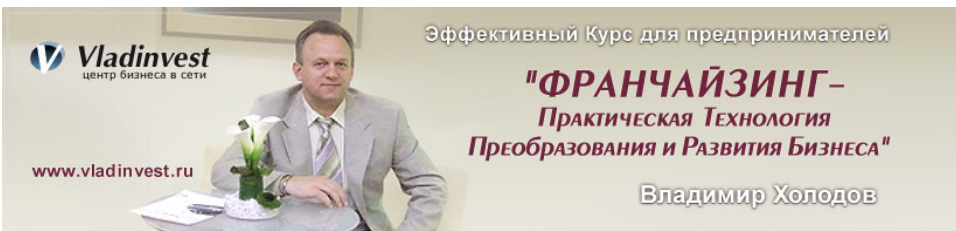
Уменьшение затрат на рекламу за счет наших информационных ресурсов и совместной рекламы.

Услуги качественного, практического образования в организации регионального бизнеса с последующим обучением.

Франчайзинг, является именно той возможностью, которая позволяет людям войти в бизнес, с минимальными затратами и с самым высоким показателем эффективности. Мы имеем ввиду, нашу гарантированную систему франчайзинга!

Франчайзинг - проверенная столетиями система развития бизнеса, и никакой другой механизм не может с ней соперничать по эффективности.

Виртуальный франчайзинг позволяет любому предпринимателю сделать свой бизнес эффективным и доходным!



Покупай готовый бизнес и смело зарабатывай! Самая быстрая окупаемость бизнеса – 5 - 10 дней!

Предлагаемый бизнес имеет очень высокий коэффициент рентабельности, который равен: $2.400 / 30 = 80$.

Приобретай франшизу и зарабатывай 5.000 - 11.000 Евро в месяц!

Высоко эффективный бизнес по производству и продаже, лицензионного CD - DVD Диска!

Очевидные преимущества нашего готового бизнеса:

Потребность в образовательных услугах растет с каждым днем.

Наши образовательные курсы и бизнес систематизированы и детализованы.

Наша система быстро и качественно обучает наших партнеров этому бизнесу.

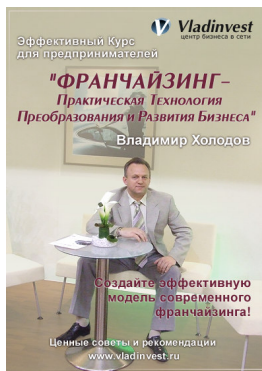
Вы готовы инвестировать в готовый бизнес?

Поушальный (одноразовый) взнос составляет всего - 675 Евро или 30.500 рублей.

Роялти - ежемесячные выплаты, франчайзи франчайзеру, которые составляет - 55 Евро или 2.500 рублей.

Как приобрести практический курс по франчайзингу?!

Всё просто - переводите деньги, мы подтверждаем, Вы получаете курс!



Для начинающих предпринимателей!
Акция! Разработка Виртуального франчайзинга от 800 до 1.500 евро!
Результат - Гарантирован!

Вы уже аттестованный партнёр в проекте: Русский Миллион?

Если Вы являетесь аттестованным участником и уже имеете Золотой Статус в проекте и выше - Вы получаете профессиональный курс: «Франчайзинг - практическая технология преобразования и развития бизнеса» - Совершенно бесплатно!

Золотой статус позволяет Вам изучать семь практических курсов по успешному ведению бизнеса, инвестициям, электронному бизнесу, Интернет—маркетингу и франчайзингу!

Быть нашим партнёром очень выгодно - Вы получаете значительные скидки до 70% от базовой цены на все наши профессиональные курсы! Достаточно напомнить, что золотой статус имеет цену, всего - 125 евро»

Базовая стоимость курса по Франчайзингу – 79 евро!

Золотой статус в проекте имеет цену, всего—125 евро!

Общая стоимость всех курсов в этом статусе составляет около - 400 евро!

Как купить курс? Выберите удобную для Вас форму оплаты: <http://www.vladinvest.ru/payment/payment.html>

Переводите необходимую сумму на наш банковский счёт или любую другую платёжную систему, через удобные для Вас формы платежей! Чтобы получить банковский счёт, запросите его по адресу: info@vladinvest.ru к Владу Холодову, с указанием о том, что Вы хотите заказать курс по франчайзингу. После оплаты Вы получите его на свой e-мэйл!

Внимание! Если Вы хотите стать нашим партнёром и заказываете готовую бизнес - систему по франчайзингу, Вы автоматически получаете Серебряный статус в нашем проекте: Русский Миллион. Стоимость пакета готового бизнеса составляет всего - 675 евро или 30.500 рублей!

Профессиональный Курс по Франчайзингу:

«Франчайзинг - Практическая Технология Преобразования и Развития Современного Бизнеса!» Результат и эффективность - **ГАРАНТИРОВАНЫ!**

Изучайте курс и Вы узнаете:

По какому пути пойти и с чего начать?

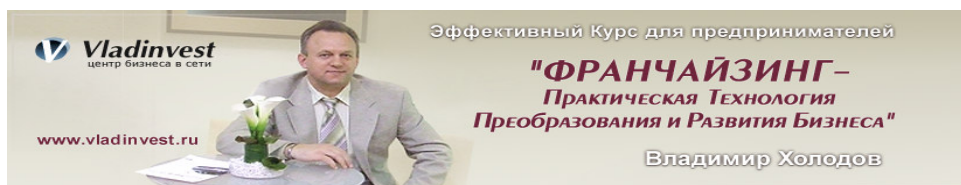
Как создать качественную систему франчайзинга?

Как избежать ошибок и разработать взаимовыгодный механизм?

Как начать зарабатывать уже завтра – с первых дней сотрудничества с нами?

Подробное описание курса по франчайзингу!

www.vladinvest.ru/franchise/source.html

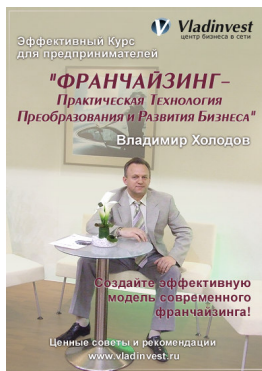


В зависимости от формы оплаты, платёж может идти от одной минуты до нескольких дней. Вы можете оплатить через любые платёжные системы или обменные электронные пункты. Вы так же можете оплатить курс платёжными банковскими картами, через систему ПейПал или на банковский счёт, который Вы можете запросить написав нам на e-мэйл. Есть вопросы? Пишите на e-мэйл: info@vladinvest.ru Влад Холодов! Успехов ВАМ и процветания!

Как купить готовый бизнес и Стать нашим Региональным Партнёром?!

Всё просто - переводите деньги, мы подтверждаем, Ваш статус Партнёра!

Вдумайтесь! Ваша прибыль составит до - 3.600%, в год.



Закажите курс и узнайте прямо сейчас благодаря чему прибыль вашего бизнеса может возрасти на 30-40%, уже через несколько дней!

Общий объём Ваших инвестиций при покупке готового бизнеса!

Вы хотите стать нашим региональным партнёром? Затраты на запуск франчайзинговой системы, включая вступительный взнос, включают:

Поушальный (одноразовый) взнос в нашей системе франчайзинга составляет всего - 675 Евро или 30.500 руб.

Роялти - ежемесячное вознаграждение, которые выплачиваются франчайзи франчайзеру, за предоставленную возможность зарабатывать, составляет – 55 евро или 2.500 руб.

Срок окупаемости Ваших инвестиций

Расчетный срок окупаемости – Одна неделя (в среднем 5 – 10 дней). Самая быстрая окупаемость была произведена на практике за 2 дня! Через год с начала деятельности, при условии создания команды 2-3 человека, ваша чистая прибыль, как руководителя данного вида деятельности, будет составлять **от 5.000 до 11.000 евро, ежемесячно.**

Внимание! Активным и лучшим партнёрам франчайзи - нами выплачиваются ежегодные премии, в размере **минимум - 3.000 евро!** Нигде, никто и никогда не выплачивал и не выплачивает премии своим партнёрам (франчайзи) в таком виде бизнеса! Практическая технология поощрений франчайзи «лучший по результату» – только у нас!

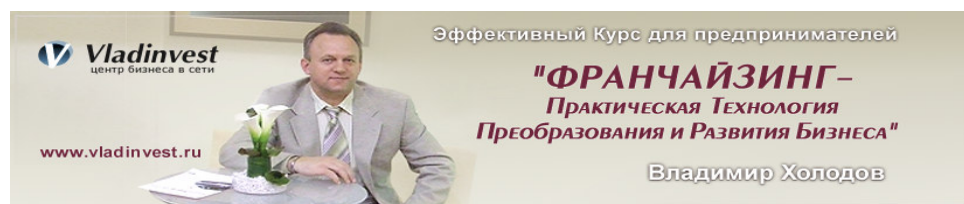
Базовая стоимость покупки готового бизнеса по Франчайзингу, составляет всего – 675 евро или 30.500 рублей!

Как купить Франшизу?? Выберите удобную для Вас форму оплаты:

<http://www.vladinvest.ru/payment/payment.html>

Переводите необходимую сумму на наш банковский счёт или любую другую платёжную систему, через удобные для Вас формы платежей! **Внимание!**

Если Вы становитесь нашим партнёром и заказываете готовую бизнес - систему по франчайзингу, Вы автоматически получаете Серебряный статус в нашем проекте. Все инструкции по работе Вы получите в аккаунте!



В зависимости от формы оплаты, платёж может идти от одной минуты до нескольких дней. Вы можете оплатить через любые платёжные системы или обменные электронные пункты. Вы так же можете оплатить курс платёжными банковскими картами или на банковский счёт. Есть вопросы? Пишите на емейл: info@vladinvest.ru Влад Холодов! Успехов ВАМ и процветания!

Приобретай франшизу и зарабатывай 5.000 - 11.000 Евро в месяц!

Высоко эффективный бизнес по производству и продаже, лицензионного CD - DVD Диска!

Очевидные преимущества нашего готового бизнеса:

Потребность в образовательных услугах растёт с каждым днем.

Наши образовательные курсы и бизнес систематизированы и детализованы.

Наша система быстро и качественно обучает наших партнеров этому бизнесу.

Вы готовы инвестировать в готовый бизнес?

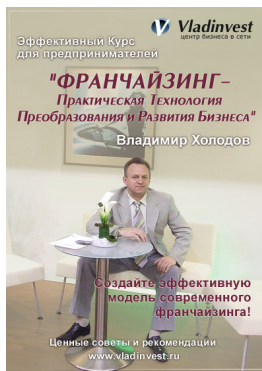
Поушальный (одноразовый) взнос составляет всего - 675 Евро или 30.500 рублей.

Роялти - ежемесячные выплаты, франчайзи франчайзеру, которые составляет - 55 Евро или 2.500 рублей.

Вы хотите заказать работающую систему франчайзинга для своего бизнеса?!

Всё просто - Вы оплачиваете и мы разрабатываем готовую систему!

Мы предлагаем качественные услуги в разработке системы Франчайзинга!



Для начинающих предпринимателей!
Акция! Разработка Виртуального франчайзинга от 800 до 1.500 евро!
Результат—Гарантирован!

Самое главное наше преимущество - мы имеем большой многолетний опыт эффективного развития виртуального франчайзинга и всегда готовы проконсультировать Вас по многим вопросам электронного бизнеса. Посоветуем, куда и как двигаться в процессе создания и расширения Вашей франчайзинговой сети и как избежать большого количества ошибок.

Первый вариант! Стоимость - 7.000 евро.

Разработка схемы франчайзинга, с использованием вашего логотипа и всей необходимой информации, на базе которой будет работать Ваш бизнес. Сюда входит разработка и анализ, на базе вашего бизнеса эффективной системы франчайзинга:

- Анализ и разработка вашей системы франчайзинга.
- Франчайзинговый договор.
- Бизнес - инструкции для франчайзи.

Второй вариант! Эксклюзивный пакет. Стоимость – от 15.000 евро и выше.

Мы создаем для Вас систему франчайзинга полного цикла, куда входит Франшизный пакет:

- Франчайзинговый договор.
- Инвестиционный меморандум.
- Бизнес - инструкции для франчайзи.
- **Фирменный стиль**, куда входят логотип, специализированный, корпоративный бизнес – портал, готовый рекламный пакет, на целевую аудиторию, для раскрутки и развития вашего бизнеса.

Сюда входит реклама вашей компании в наших рассылках и на страницах наших сайтов.

Разработка Бизнес плана включает в себя следующие разделы:

- Составление бюджета, если в этом есть необходимость!
- Система планирования финансовой деятельности!
- Система управленческого учета и контроля!
- **SWOT анализ** - метод анализа в стратегическом планировании, заключающийся в разделении факторов и явлений на четыре категории: Strengths (Сильные стороны), Weaknesses (Слабые стороны), Opportunities (Возможности) и Threats (Угрозы).

Консультации и ответы на вопросы! info@vladinvest.ru Влад!

Приглашаем на практические конференции по Франчайзингу!

Все аттестованные партнёры в проекте Русский Миллион совершенно бесплатно участвуют в наших конференциях. Подробнее...
www.rusmillion.conference.php

Очевидные преимущества в разработке вашей системы:

Бизнес—консультации!

Онлайн—обучение!

Профессиональные консультации для бизнеса?
Что Вы Узнаете?

Подходит ли Ваш бизнес для того, чтобы внедрить в него систему франчайзинга?

Как быстро можно создать дилерскую сеть на основе франчайзинга?

На что стоит обращать внимание при создании франшизы и при заключении договора?

Преимущества и недостатки вашей системы франчайзинга.

